

## Carrossier

## Coup d'accélérateur pour Ecovrac



Si Ecovrac a pâti, comme tous, de la crise sanitaire, l'entreprise a rouvert ses portes en mai 2020 avec un dynamisme et une motivation décuplés. Le carrossier prévoit d'intégrer une série d'innovations à son catalogue. Par ailleurs, son site de production, à Saint-Caradec, dans les Côtes-d'Armor, va bénéficier d'importants travaux de modernisation ainsi que d'une extension de 2 000 m<sup>2</sup>. Tour d'horizon d'une année 2021 qui s'annonce bien remplie.

Ecovrac fourmille de projets pour 2021. La mise à l'arrêt forcée de l'entreprise pendant près de cinq semaines en avril 2020 à cause de la crise sanitaire a été mise à profit pour « *prendre le temps de réfléchir et se pencher sur plusieurs projets* », souligne Aurélie Fromet, directrice générale. Mais avant tout, Ecovrac a besoin d'espace : l'entreprise arrive en effet à saturation de son outil de production et souffre de complications logistiques alors que son carnet de commandes ne désemplit pas, au contraire : « *Nous connaissons un marché en croissance à l'export mais nous ne pouvons, en l'état, aller au-delà des 12 % actuels de notre chiffre d'affaires. Les temps de livraison sont par ailleurs devenus beaucoup trop longs, allant jusqu'à deux ans d'attente pour le client.* » Ecovrac est en particulier présent en Afrique et au Maghreb, où elle compte encore se développer, ainsi qu'au sein de l'Union européenne.

## Plan France relance

Lauréate du plan de relance mis en place par le gouvernement grâce à des fonds européens, Ecovrac va bénéficier d'un bon coup de pouce (le montant précis n'est pas encore défini) pour réaliser l'extension qu'elle envisageait depuis déjà quelque temps. Le plan France relance a été mis sur pied en septembre dernier pour épargner les entreprises de la crise économique liée à la catastrophe sanitaire vécue.

En Bretagne, dix entreprises vont en bénéficier au titre d'investissement productif et à hauteur de 6,5 millions d'euros de subventions mobilisés par France Relance (pour un total de 37,6 millions d'euros). Le but de cette



Le carrossier costarmoricain produit chaque année autour de 80 citernes (remorques, semi, et porteurs, etc.) dédiées à la nutrition animale. « L'extension de notre outil de production va notamment nous permettre de réduire les délais de livraison et de développer notre activité à l'export », indique Aurélie Fromet, responsable d'Ecovrac.

aide aux entreprises est de « *diversifier leur activité, moderniser leurs procédés de fabrication et ainsi pérenniser leur présence en Bretagne* ».

Cela se traduira aussi en recrutements puisque Ecovrac prévoit d'ores et déjà une douzaine d'embauches dans les deux ans à venir. « *Nous prévoyons d'augmenter la surface d'atelier de 2 000 m<sup>2</sup> tout en réhabilitant notre bâtiment actuel et réorganisant son outil productif. Nous allons aussi créer une deuxième cabine de peinture* », indique Aurélie Fromet. Coût total des travaux : autour de 2 millions d'euros. « *L'idée de départ était d'améliorer le confort de production car aujourd'hui on produit de la qualité avec une logistique lourde. Notre volonté était d'alléger cette dernière et de travailler avec un outil productif encore plus performant. Mais nous envisageons aussi cette extension pour*

*augmenter notre marché.* » Le bâtiment sera opérationnel l'année prochaine, avec une pleine puissance envisagée pour septembre 2022.

## Plus de charge utile pour l'aliment volaille

Le cabinet d'études d'Ecovrac a profité du temps de pause forcée pour réfléchir à des solutions innovantes et répondant à des demandes de clients : « *Nos produits et innovations sont toujours liés aux besoins des clients* », souligne Aurélie Fromet. Ainsi le carrossier a développé des solutions spécifiques aux fabricants d'aliment volaille, qui réclamaient une optimisation de la charge utile. « *Notre marque de fabrique est la robustesse et la polyvalence. Cela dit, le schéma logistique en aliment volaille se prête à la charge utile et nous avons planché sur cette probléma-*

tique en allégeant notre matériel. C'est un créneau sur lequel nous souhaitons nous positionner. »

Autre spécificité que le carrossier a souhaité optimiser à la demande des clients : le transport de minéraux, matière très abrasive qui produit une forte usure. « Plusieurs solutions vont être proposées en 2021 pour une livraison plus intensive de minéraux », indique la directrice.

La biosécurité étant par ailleurs un axe très important de développement, Ecovrac a choisi d'accompagner ses clients en proposant des solutions automatiques de désinfection des véhicules afin d'éviter les contaminations intrasites, toujours dans l'idée de simplifier et sécuriser le travail des opérateurs. Enfin, Ecovrac propose plusieurs options possibles sur ses matériels, parmi lesquelles l'Aspivrac, qui rencontre un franc succès depuis sa mise sur le marché. Contrairement à la vis de reprise, le flexible de l'Aspivrac permet de vidanger la citerne dans toutes les conditions.

« Plusieurs solutions vont être proposées en 2021 pour une livraison plus intensive de minéraux. »

A. Fromet, Ecovrac

### L'Ivrac encore amélioré

Quant à l'Ivrac, devenu standard sur tous les véhicules produits, une nouvelle version est prévue en 2021, évoluant vers une maintenance prédictive. Depuis 2019 et après une période intermédiaire, les moteurs auxiliaires ont intégré de nouvelles normes définitives, comprenant notamment des filtres à particules. L'Ivrac aura désormais la capacité de superviser ces nouveaux moteurs et gagnera encore en performance. « L'idée originelle de l'Ivrac est

de simplifier l'utilisation des véhicules tout en assurant la traçabilité, rappelle Aurélie Fromet. Nous n'avons eu de cesse d'améliorer ses performances et de rendre la machine plus intelligente afin que l'utilisateur gagne toujours plus en simplicité et efficacité. Notre idée est vraiment de tirer le meilleur parti de la technologie. »

2021 s'annonce donc bien remplie pour Ecovrac.

Sarah Le Blé

# Nor-Grape®

publi-rédactionnel

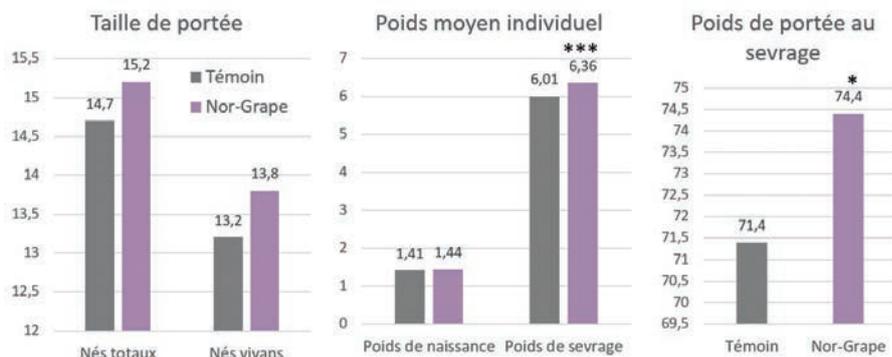
## UN IMPORTANT GAIN DE PRODUCTIVITE POUR LES TRUIES

La mise-bas est une période hautement critique lorsqu'il s'agit de maximiser le poids de portée au sevrage. En effet, la qualité du colostrum conditionne directement le transfert de l'immunité et des défenses antioxydantes, de la truie vers les porcelets. L'hyper-prolificité des élevages accroît la nécessité de sécuriser ce moment critique.

Spécialiste des extraits botaniques, Nor-Feed a conçu le Nor-Grape®, un extrait caractérisé et standardisé en polyphénols

de raisins. L'entreprise renforce le positionnement du Nor-Grape® au travers de cet essai réalisé chez un grand intégrateur Canadien au printemps 2020.

Réalisé sur plus de 300 truies (Genesus F1 x PIC 280 Duroc), le Nor-Grape® est incorporé dans l'aliment de lactation 5 jours avant mise-bas et jusqu'au sevrage à J21. **Avec un gain de 350gr par porcelet au sevrage, le ROI calculé par le producteur est de 9:1.**



Pour plus d'information sur cet essai, veuillez contacter : [cedric.vandenbossche@norfeed.net](mailto:cedric.vandenbossche@norfeed.net)